



seed4soft®
mentors for your software story



Seed4soft est un club d'experts du logiciel avec un cumul d'expériences inégalées dans le software B2B. Fonctionnant comme un fonds, Seed4soft regroupe **22** entrepreneurs et dirigeants d'entreprise investissant ensemble de **200k** à **500k €** dans des startups prometteuses en phase d'amorçage, dans le domaine du logiciel/SaaS.

NOS ATOUTS



NOTRE EXPERIENCE



NOTRE RESEAU



NOTRE PROCESS



NOTRE DISPONIBILITE

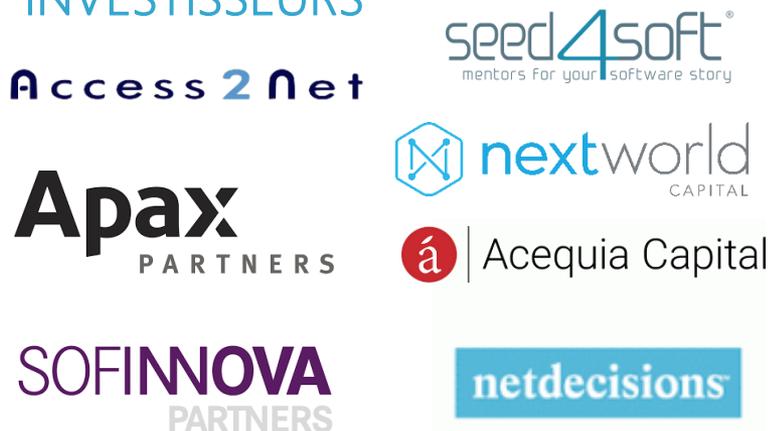
OPERATIONNELLES



ENTREPRENEURIALES

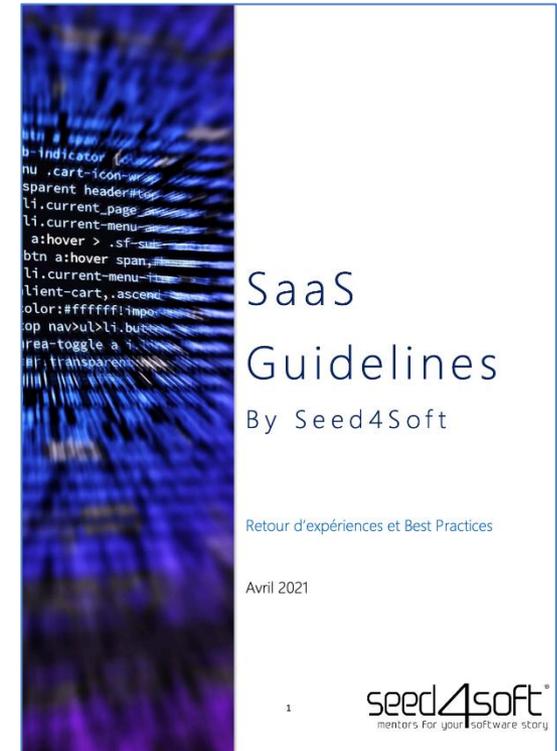


INVESTISSEURS



CORPORATE FINANCE







CONTENTSQUARE

ContentSquare est une plateforme d'analyse et d'optimisation de l'expérience utilisateur à destination des marques, conçue pour être utilisée sans compétences techniques et dotée d'un outil de recommandations automatiques faisant appel à l'Intelligence Artificielle.



Elevo est une solution cloud de gestion des entretiens annuels : moments d'échange plus réguliers, suivi d'objectifs en continu et feedback à 360°. Elevo réinvente le management de la performance et permet d'adopter le feedback en continu et de moderniser le suivi des collaborateurs.



CONFIANT

Confiant Adtech solution stops malware and empowers online publishers to eliminate bad ads with speed and precision. Its always-on technology detects security, functionality, and compliance issues before they get in the way of campaigns



Cozycloud est un Cloud Personnel permettant aux utilisateurs de stocker et contrôler toutes leurs données personnelles (photos, relevés bancaires, factures, remboursements de santé, ...) dans un espace privé et sécurisé, synchronisé avec leur PC, smartphone, et tablette.



CodinGame

CodinGame est une plateforme SaaS de codage en ligne couvrant toutes les technologies logicielles, permettant aux entreprises d'évaluer les compétences des développeurs en interne ou lors de leur processus de recrutement.



Q°emotion

Q°Emotion est une plateforme SaaS d'analyse des émotions fondée sur l'intelligence artificielle qui scrute et analyse les émotions contenues dans les avis clients sur tous les canaux: priorisation des messages entrants (via l'émotion détectée et l'intensité émotionnelle), attribution au meilleur interlocuteur et préconisation d'action (via un modèle de réponse empathique).



sport

Présente dans 6 pays, Bsport solution est une plateforme complète de marketing et de gestion à destination des boutiques fitness (studio de yoga, pilâtes, danse, pole dance, aquabiking, crossfit, bootcamp, etc.) Bsport répond à l'accélération des besoins technologiques des boutiques fitness qui évoluent dans un environnement en croissance et toujours plus concurrentiel.



AddWorking

Addworking est une plateforme complète de gestion des ressources externes (sous-traitants, freelances) présentes dans l'organisation de l'entreprise : agrégation des prestataires, gestion des consultations et appel d'offre, gestion des flux administratifs, contractuels et de paiement, et risk management.





Wittyfit est une plateforme SaaS entièrement pensée et conçue en collaboration avec des experts en santé au travail et sciences humaines, notamment grâce à une méthode unique de captation des ressentis. Elle offre une vision exhaustive et transparente des pratiques de management et rend chaque collaborateur acteur du changement et de la réussite du projet stratégique de l'entreprise.



Jus Mundi est une plateforme SaaS LegalTech spécialisée dans la recherche de documents à partir d'une base de données mondiale intégrant les dernières jurisprudences en arbitrage d'investissement et en droit international public.



Doqboard a mis au point une solution innovante de gestion d'études cliniques permettant à tout praticien et équipe médicale de collecter des données cliniques, centraliser ses projets et analyser automatiquement ses résultats.



Lokki développe une solution SaaS à destination de tous les professionnels de la location d'équipements. En offrant une plateforme intuitive de gestion et de réservation, Lokki permet de libérer du temps aux loueurs, ne plus jamais faire d'erreur tout en décuplant leur présence en ligne.





Financé par Seed4Soft en 2012 dans un tour de table de 450K€, ContentSquare a levé \$20M en octobre 2016, \$40M en janvier 2018, \$60M en janvier 2019, \$190M en mai 2020 et \$500m en juin 2021.

« Mes mentors Seed4soft sont de vrais connaisseurs et des visionnaires du SaaS. Ils s'impliquent personnellement pour m'aider à faire de ContentSquare, une solution SaaS de première ordre, solide, scalable, internationale. La croissance d'une société de Service est très différente de celle d'un logiciel SaaS. Leur vécu et leur expérience quotidienne d'une software company leur permettent de répondre à chacun de mes problèmes et d'anticiper ceux à venir »

Jonathan Cherki, CEO de ContentSquare



Financé par Seed4Soft en 2013 dans un tour de table de 450K€, CodinGame a levé 1,5M€ en octobre 2015 et fait un merger avec CoderPad aux U.S. en juillet 2021.

« Il est rare de rencontrer des business angels capables d'apporter de la vraie valeur dans le secteur du software : Seed4Soft fait partie de cette catégorie. Des entrepreneurs successful de la tech qui sont disponibles, ouvrent volontiers leur réseau, donnent des conseils avisés avec une approche pragmatique et toujours humaine »

Frédéric Desmoulins, CEO de CodinGame



Financé par Seed4Soft entre 2013 et 2016 à hauteur de \$300K, Confiant a levé \$4.1M en avril 2019.

« Seed4Soft était le premier investisseur de Confiant avec \$100.000 investis au tout début de notre parcours. Nous sommes très fiers qu'ils aient investi à plusieurs reprises depuis. Même à distance - Confiant étant basé à New York - les membres de Seed4Soft ont été de vrais mentors durant toutes ces années »

Louis-David Mangin, CEO de Confiant



Financé par Seed4Soft en 2018 et 2019 à hauteur de 360K€, Elevo a levé 6M€ en octobre 2021.

« L'accompagnement de Seed4Soft, qui date des tout débuts de la société, a été fondamental, dans le développement d'Elevo. La grande expérience de ses membres nous a permis d'adopter une vision de long terme pour Elevo, et de faire les bons choix stratégiques. Je recommande Seed4Soft à tout entrepreneur qui souhaite se lancer dans le SaaS »

Etienne Le Scaon, CEO d'Elevo



Financé par Seed4Soft en 2019 dans un tour de table de \$450K€.

« Tous les investisseurs parlent de smart money, chez Seed4Soft c'est une réalité. En plus d'être des entrepreneurs parfaitement aguerris au modèle SaaS B2B, nos advisors sont toujours hyper réactifs face à nos besoins. Qu'il s'agisse d'identifier un expert, de recruter un poste clé, d'activer leur réseau, etc.. on peut toujours compter sur leur mobilisation. Le tout dans un climat chaleureux et fondamentalement bienveillant »

Samuel Dewavrin, CEO de Wittyfit



Financé par Seed4Soft en 2020 dans un tour de table de 1M€, Jusmundi a levé 8,5M€ en septembre 2021.

« La rencontre avec les membres de Seed4Soft a changé la trajectoire de notre courbe d'apprentissage, tant sur un plan tech que sur un plan business. Ils nous challengent avec exigence et bienveillance ce qui permet de construire une vraie relation de confiance. Leurs conseils sont redoutablement efficaces et l'implication personnelle des membres, une réalité. Avant d'être des investisseurs, les membres de Seed4Soft sont des entrepreneurs du software et cela se sent ! »

Jean-Rémi de Maistre, CEO de Jus Mundi

CONTACTS

franck.delorme@seed4soft.com
Président

Pour envoyer votre deck/BP=
analyste@seed4soft.com

www.seed4soft.com

SUIVEZ-NOUS !

